

Suchen Sie eine neue Herausforderung in einem mittelständischen Unternehmen der Elektroindustrie, das sich nicht mit dem Standard zufriedengibt, sondern sich auf das Spezielle konzentriert? Dann sind Sie die richtige Bereicherung in einem marktorientierten, innovativen und auf dem Gebiet der Motorenprüfstände technisch führenden Unternehmen, der

Antriebstechnik KATT Hessen GmbH

Als größter Elektromotorenhersteller Nordhessens suchen wir zur Verstärkung unseres Teams am Standort Homberg/Efze ab sofort einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Ihr Aufgabenbereich umfasst:

- Eigenständige Pflege und Ausbau des Kundenstamms im In- und Ausland
- telefonische Beratung und Verkauf
- Kontaktpflege und Besuche bei den Kunden
- Recherche und Erstkontakte für Neukäuf
- Angebotserstellung, Angebotsnachverfolgung sowie Auftragsbegleitung

Unser Anforderungsprofil:

- eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- erste Vertriebs-/ Kundendienstenerfahrung sind wünschenswert
- selbstständige, eigenverantwortliche und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- offenes und überzeugendes Auftreten sowie Verhandlungsgeschick

Was erwartet Sie bei AKH:

- ein sicherer Arbeitsplatz bei einem mitarbeiterorientierten Arbeitgeber
- Entwicklungs- und Karriereperspektiven in einem wachsenden Unternehmen
- eine zusätzlich zum Grundgehalt am Unternehmenserfolg orientierte Prämienzahlung
- flexible Arbeitszeit
- eine Unternehmenskultur, in der es Spaß macht, sich selbst und seine Ideen mit einbringen zu können

Sie erkennen sich in diesem Anforderungsprofil wieder und möchten die Herausforderungen annehmen? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer, Ihres Gehaltswunsches sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Antriebstechnik KATT Hessen GmbH, Frau Daniela Simon, Bahnhofstraße 66,
D-34576 Homberg/Efze oder wak-career@weg.net

Are you looking for a new challenge in a medium-sized company in the electrical industry that is not satisfied with the standard, but concentrates on the special? Then you are the right enrichment in a market-oriented, innovative and technically leading company in the field of engine test benches, the

Antriebstechnik KATT Hessen GmbH

As the largest electric motor manufacturer in the north of Hessen, we are now looking for a

Salesrepresentative

Your area of responsibility includes:

- Independent maintenance and expansion of the customer base at home and abroad
- telephone advice and sales
- Maintaining contacts and visits to customers
- Research and initial contacts for new acquisitions
- Quotation preparation, quotation tracking and order support

Our requirement profile:

- a completed commercial apprenticeship
- First sales/customer service experience is desirable
- Independent, self-reliant and result-oriented way of working
- open and convincing appearance as well as negotiation skills

What to expect at AKH:

- a secure job with an employee-oriented employer
- Development and career prospects in a growing company
- a bonus payment based on the company's success in addition to the basic salary
- flexible working hours
- a corporate culture in which it is fun to be able to contribute oneself and one's ideas

Do you recognize yourself in this requirement profile and would like to accept the challenges?

Then send your meaningful application documents stating the reference number, your desired salary and your earliest possible starting date to:

Antriebstechnik KATT Hessen GmbH, Mrs. Daniela Simon, Bahnhofstraße 66,
D-34576 Homberg/Efze or wak-career@weg.net